



Manifeste

Pour les freelances qui créent la valeur.

I • CE QUE VOUS VIVEZ

Vous produisez la valeur. Vous ne décidez pas son prix.

Vous enchaînez les missions, mais vous portez seul le risque du vide entre deux contrats. On vous présente comme un complément de compétences, une ressource disponible, une variable d'ajustement — alors que vous êtes un dirigeant d'entreprise.

Et de tout ce que vous valez — votre savoir-faire, votre savoir-être, votre réseau, votre sens des affaires — le marché ne reconnaît qu'une fraction, et vous en rétrocédez une part à qui vous a simplement ouvert une porte.

Vous le sentez depuis longtemps : quelque chose, dans ce marché, est construit à l'envers.

II • CE QUI EST CASSÉ

Ce n'est pas vous. C'est le marché.

Tout, ici, repose sur la confiance — celle qu'un client accorde à un freelance, celle qu'un intermédiaire monnaie en le présentant. Mais le marché paie mieux **l'accès** que **l'impact** : il récompense davantage celui qui ouvre la porte que ceux qui bâtissent la maison. L'introduction se facture au prix d'une rente ; la contribution, elle, se contente du reste.

Une rente prospère dans l'ombre. Tant que personne ne rend la confiance lisible, l'opacité reste le fonds de commerce de ceux qu'elle arrange. Ce n'est pas une injustice à déplorer. **C'est une erreur de conception à corriger.**

III • CE QUE NOUS DÉFENDONS

Votre valeur ne devrait pas dépendre de qui vous connaissez.

Nous refusons que votre valeur dépende de qui vous connaissez plutôt que de ce que vous prouvez.

Nous défendons un marché où le tarif est connu, où la rémunération est claire, où chacun sait le coût et la valeur de ce qui lui est facturé. Un marché où la confiance ne se déclare pas : elle se mérite, elle se prouve, elle se voit. Un marché qui vous traite en partenaire d'égal à égal, et non en ligne de facture.

La transparence du cadre, l'équité dans le partage de la valeur, l'exigence professionnelle : ce ne sont pas des slogans. **Ce sont les règles du marché que nous construisons.**

IV · CE QUE NOUS VOUS PROPOSONS

Un cercle, une preuve, et une trajectoire.

Un **Club**, d'abord. Un cercle qui vous considère pour ce que vous êtes — un entrepreneur — et qui vous représente, vous accompagne, vous ouvre des portes que vous n'auriez pas poussées seul. Un cercle exigeant, parce qu'un cercle ne vaut que par le niveau qu'il s'impose.

Un **Label de Confiance**, ensuite. Non pas une étiquette de plus, mais la preuve, inscrite dans le temps, que votre valeur est réelle — sélectionnée à l'entrée, vérifiée dans la durée. De quoi vous concentrer sur l'essentiel : créer de la valeur, pendant que votre réputation parle pour vous.

Et demain, davantage. Nous bâtissons les outils qui rendront votre positionnement vivant et vérifiable : votre valeur ne dépendra plus de votre carnet d'adresses ni du hasard des rencontres, mais de ce que vous savez faire et de ce que vous avez prouvé. **Votre réputation, enfin, vous appartiendra.**

V · REJOIGNEZ-NOUS

Ce marché, nous ne l'attendons pas. Nous le construisons.

Mais nous ne portons que ceux qui veulent avancer. **Aide-toi, et le Club t'aidera.** Le premier pas vous revient, et il est simple : faites-vous recommander par deux managers qui ont travaillé avec vous. Deux personnes qui attestent, non de votre profil, mais de votre impact.

Le reste, nous le ferons ensemble.

NOTRE RAISON D'ÊTRE

Faire du bouche-à-oreille une **science appliquée** — pour que chacun puisse faire du business en connaissance et choisir en conscience.

Faites le premier pas

