



EverFruitDigital
Franchise growth agency

Accélérez la croissance de votre réseau de franchise.

Candidats qualifiés

Plus de clients

Croissance durable

70+

franchiseurs
accompagnés

10+ ans

d'expertise franchise

14+

experts dédiés

9/10

satisfaction client

La croissance d'un réseau repose sur deux moteurs :
franchisés et clients.
EverFruit active les deux.

Passez en mode croissance grâce au digital

Pourquoi les réseaux choisissent EverFruit ?

- Agence 100% spécialisée franchise
- Expertise double unique : Recrutement & Trafic local.
- Transparence totale : Un ROI mesurable en temps réel.
- Alliance stratégique : Expertise renforcée par CDI Médias (L'Officiel de la Franchise).

Une équipe engagée
et réactive à vos côtés



Faites le choix d'un
partenaire stratégique.

Parlons de votre développement



www.everfruitdigital.com

04 81 68 11 97



David PROBST

Expert en développement franchise

Prenez rendez-vous

Clara MELINAND

Sales development representative

Prenez rendez-vous



Les enseignes qui nous font confiance



Le vrai défi des réseaux de franchise aujourd'hui ?

Ce n'est pas la visibilité. C'est la structure.

 **Sans stratégie adaptée,
vous subissez :**



Des budgets mal répartis
et des campagnes isolées.



Une absence de pilotage
magasin par magasin.



Une croissance invisible
et difficile à mesurer.

**Ne faites pas que de simples campagnes.
Construisez un véritable moteur de croissance.**



Ils nous ont confié leur croissance

« EverFruit se distingue par un regard neuf et une approche innovante du recrutement de franchisés, en s'appuyant notamment sur le digital et les réseaux sociaux. Depuis le début de notre collaboration, nous avons quasiment triplé le nombre de leads. »

Mickael Desmeure
Fondateur,
Pérénia



« EverFruit se différencie d'autres prestataires, sans doute à travers cette proximité qu'il peut y avoir avec l'ensemble des équipes, que ce soit moi, que ce soit les équipes de communication. Mehdi et son équipe se sont toujours montrés extrêmement disponibles. »

Romain Wang Pang,
Responsable Développement Franchise,
Piscines Ibiza



« Le point d'honneur de notre collaboration : la capacité d'adaptation d'Everfruit. En 2 ans, on a adapté une dizaine de fois les campagnes pour renouveler en permanence la cible sur laquelle on chasse et continuer à faciliter notre développement. Je ne garde que du positif de cette relation. »

Thibault Legrand,
Directeur Développement,
Groupe Éthique et Santé/RNPC



« Cela fait presque un an que nous collaborons avec EverFruit. Ils nous ont proposé un accompagnement sur mesure et nous ont aidés à relever le défi de la transformation digitale. Aujourd'hui, nous avons une meilleure visibilité et un taux de transformation de plus de 70 % ! »

Mariane Erard,
Responsable Communication,
Les Chérubins



Notre solution :

Une méthode exclusive
pensée pour les franchiseurs.

Elle combine acquisition de franchisés (B2B),
acquisition clients finaux (B2C) et intelligence data.

Notre méthodologie



Audit
Analyse de votre dispositif
actuel

Étape 1



Workshop
Co-crédation de votre
stratégie d'acquisition

Étape 2



Setup
Construction du moteur
de croissance digital

Étape 3



Run
Génération de vos
premiers leads qualifiés

Étape 4

**Résultat : Sur nos campagnes récentes,
1 dossier qualifié sur 5 se transforme en nouveau franchisé.**

Votre parcours vers la performance



1. Attirer

Branding, contenus, landing pages
→ Vos futurs franchisés vous trouvent.



2. Structurer l'acquisition

Ads, LinkedIn, tracking
→ Des candidats qualifiés, pas juste
des leads.



3. Convertir et optimiser

CRM, automation, emailing
→ Un recrutement piloté par la data.



4. Développer le réseau

Marketing local et génération de clients
→ Des franchisés performants
dès l'ouverture.

**EverFruit ne fait pas que des campagnes :
Nous construisons votre système de croissance durable.**