



Federale
Overheidsdienst
FINANCIËN

FACTURATION ET REPORTING ÉLECTRONIQUES B2B OBLIGATOIRES.



UN ACCENT STRATÉGIQUE SUR L'INTEROPÉRABILITÉ.





APPROBATION DE LA MOTIVATION PAR LE CONSEIL DES MINISTRES

« L'un des objectifs poursuivis est d'établir des accords clairs au niveau belge dans les différents domaines de **l'interopérabilité** . Cette obligation crée le cadre dans lequel ces accords seront mis en œuvre. Ainsi, **les conditions seront réunies pour permettre à la facturation électronique de se généraliser pleinement.** »

« La loi fournit la justification économique **nécessaire au développement de solutions abordables** : l'obligation légale crée un marché énorme pour le développement de ces solutions. »

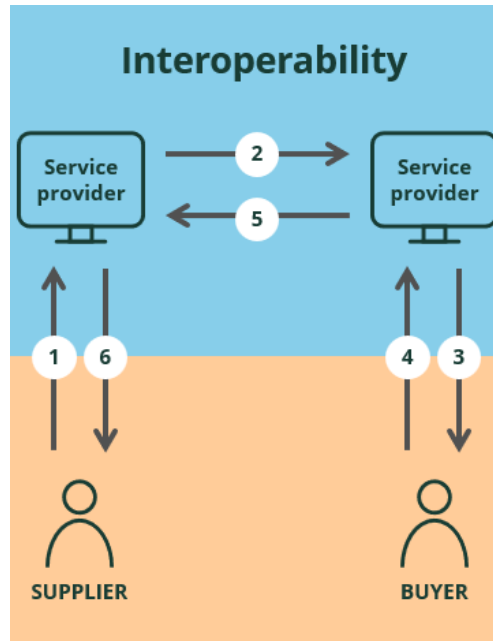


Federale
Overheidsdienst
FINANCIËN

Participation
au projet
pilote Peppol
VIDA

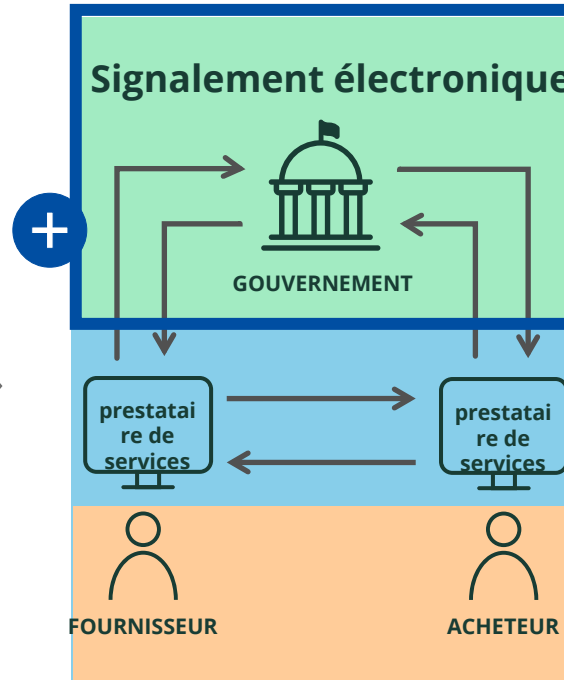
APPROCHE PAR ÉTAPES

2026



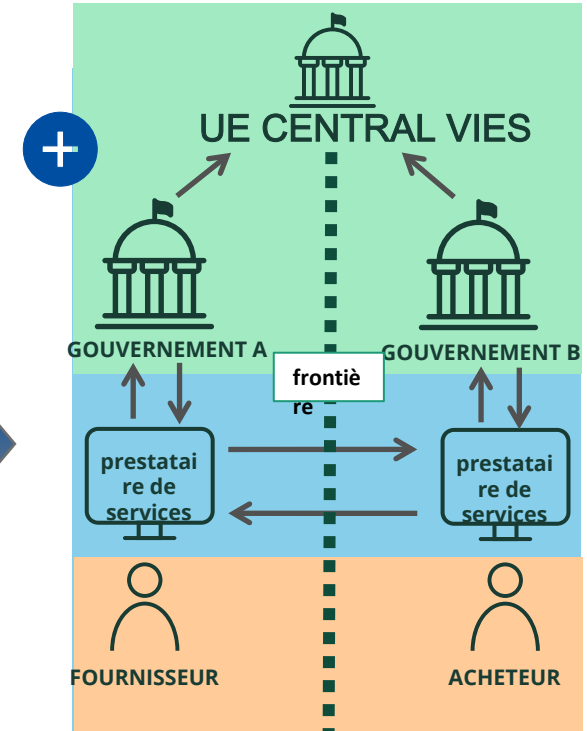
FACTURATION ÉLECTRONIQUE
DOMESTIQUE B2B

2028



FACTURATION ÉLECTRONIQUE B2B
NATIONALE
+ RAPPORT ÉLECTRONIQUE B2B NATIONAL

2030



FACTURATION ÉLECTRONIQUE B2B NATIONAL
+ RAPPORT ÉLECTRONIQUE B2B NATIONAL
+ Facturation électronique B2B UE
+ DCTR B2B de l'UE



ENGAGEMENT PRÉCOCE AUPRÈS DES PARTIES PRENANTES

3 facteurs clés expliquant pourquoi un engagement précoce et fort auprès des parties prenantes est crucial :

1. Motiver et harmoniser la communication
2. Le rôle de l'industrie informatique
3. Soutien axé sur le marché



1. MOTIVER ET HARMONISER LA COMMUNICATION

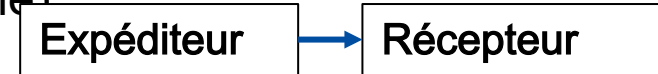
Le « pourquoi » compte plus que le « quoi ».

Il vous faut beaucoup d'ambassadeurs pour atteindre toutes les entreprises.

- Les parties prenantes s'accordent sur le choix stratégique d'un modèle décentralisé.
- Aucune demande publique pour fournir une solution gouvernementale gratuite
- Les parties prenantes communiquent activement avec leurs membres, en mettant l'accent sur la situation gagnant-gagnant pour les entreprises.
- Taux d'adoption élevés dans le cadre du mandat
- L'adoption volontaire connaît une croissance rapide...

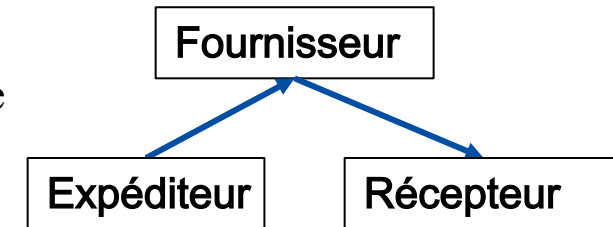
HISTORIQUE DE LA TRANSMISSION

- **Modèle à 2 coins**
Analogique: Remise physique (en personne)
Numérique: Liaison directe entre les systèmes (personnalisation, grandes entreprises, EDI, ...)



→ Inadapté à une adoption à grande échelle

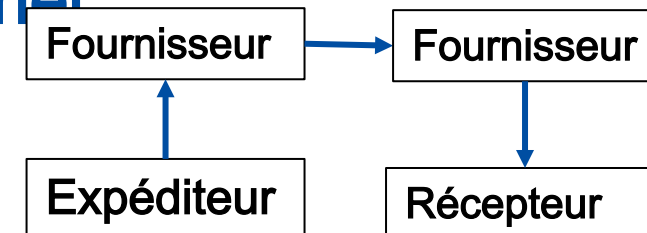
- **Modèle à trois coins : via un intermédiaire commun**
Analogique: remise via un seul intermédiaire, par exemple la poste locale. **Numérique**: fournisseur comme intermédiaire partagé (par exemple, plateformes et réseaux commerciaux, ...).



→ Peu efficace pour une adoption à grande échelle

- **Modèle à 4 coins : via un intermédiaire personnel**

- Analogique : / Numérique :
 - Non standardisé: par exemple, le courrier électronique.
 - Standardisé: Peppol, les banques, les télécommunications.

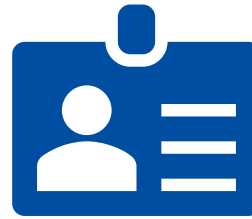






SIMPLIFIEZ LES CHOSES POUR LES CONTRIBUABLES

JE VEUX APPELER
QUELQU'UN



Numéro de téléphone



Téléphone

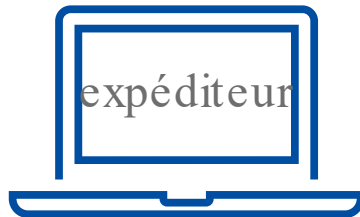


fournisseur



réseau

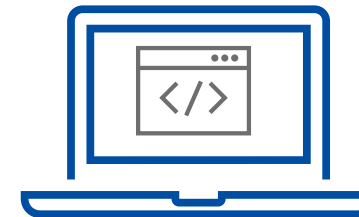
JE SOUHAITE ENVOYER UNE
FACTURE ÉLECTRONIQUE



expéditeur



Numéro d'entreprise



Logiciel



fournisseur



PEPPOL



QUESTIONS & RÉPONSES : POURQUOI UN SYSTÈME DÉCENTRALISÉ ?

Aucun *point de défaillance unique*

Stimuler l'innovation et la réutilisation pour d'autres cas

- Son utilisation ne se limite pas à la facturation électronique, mais peut également servir pour d'autres documents commerciaux (commandes, catalogues, etc.).



- Ses fonctionnalités ne se limitent pas à la validation et à l'envoi, mais peuvent également être utilisées pour d'autres services (mises à jour de statut, rappels de paiement, vérifications des bons de commande, règles de validation bilatérales, automatisation comptable...).



QUESTIONS & RÉPONSES : POURQUOI PAS UNE SOLUTION GOUVERNEMENTALE GRATUITE (APPROCHE HYBRIDE) ?

Une distorsion du marché l'empêcherait de fonctionner de manière optimale.

Une solution centralisée de base entraînera une perte de valeur économique.

À titre de solution temporaire, les entreprises seraient confrontées à deux changements.

Le marché propose suffisamment de solutions abordables

Les associations professionnelles s'engagent à ne pas concurrencer le marché.



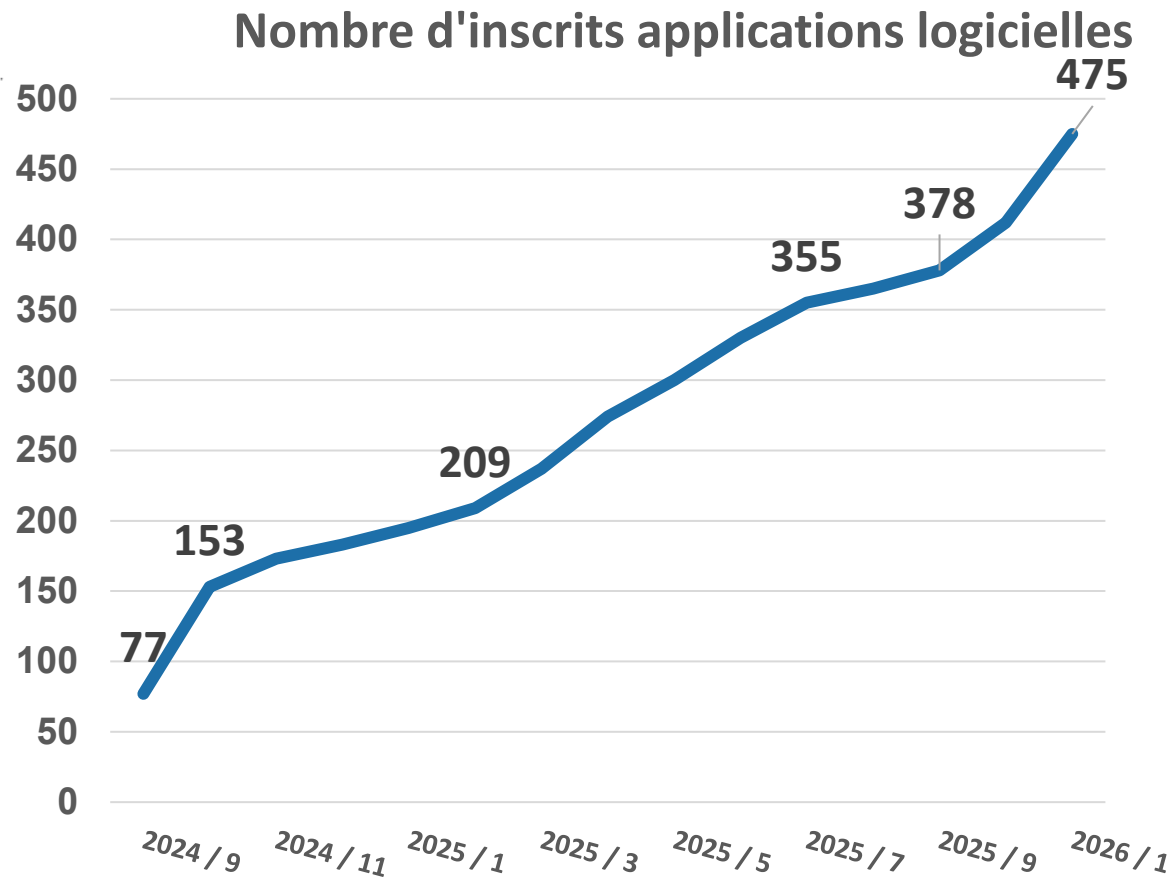
2. LE RÔLE DE L'INDUSTRIE INFORMATIQUE

En l'absence d'alternative gouvernementale, le secteur informatique devait proposer des solutions aux quelque 1,2 million d'entreprises, notamment des solutions abordables pour les PME.

- Les outils existants ont été adaptés et connectés au réseau Peppol.
- De nouveaux outils ont été développés spécifiquement pour appuyer le mandat du gouvernement.
- Forte visibilité grâce à des publicités radio, télévisées et en ligne
- Le secteur informatique a réalisé une performance remarquable : 475 solutions destinées aux utilisateurs finaux sont désormais enregistrées.



L'INDUSTRIE INFORMATIQUE A TENU SES PROMESSES



Diversité des solutions

- Facturation électronique
- Comptabilité
- ERP général
- ERP sectoriel
- CRM
- Financier
- Intergiciel / Intégration
- Gestion documentaire / OCR
- ...



3. SOUTIEN PAR LE MARCHÉ

En l'absence de solution gouvernementale, le marché doit soutenir les entreprises sur les plans informatique et commercial. Le gouvernement se charge des questions d'ordre général.

- Les entreprises dialoguent activement avec leurs fournisseurs et leurs clients.
- Le secteur informatique doit augmenter ses ressources (informatique + assistance technique).
- L'Institut des comptables et des conseillers fiscaux est notre principal ambassadeur. Les intermédiaires sont essentiels pour soutenir les PME.
- Le gouvernement tient à jour une FAQ exhaustive (84 questions).

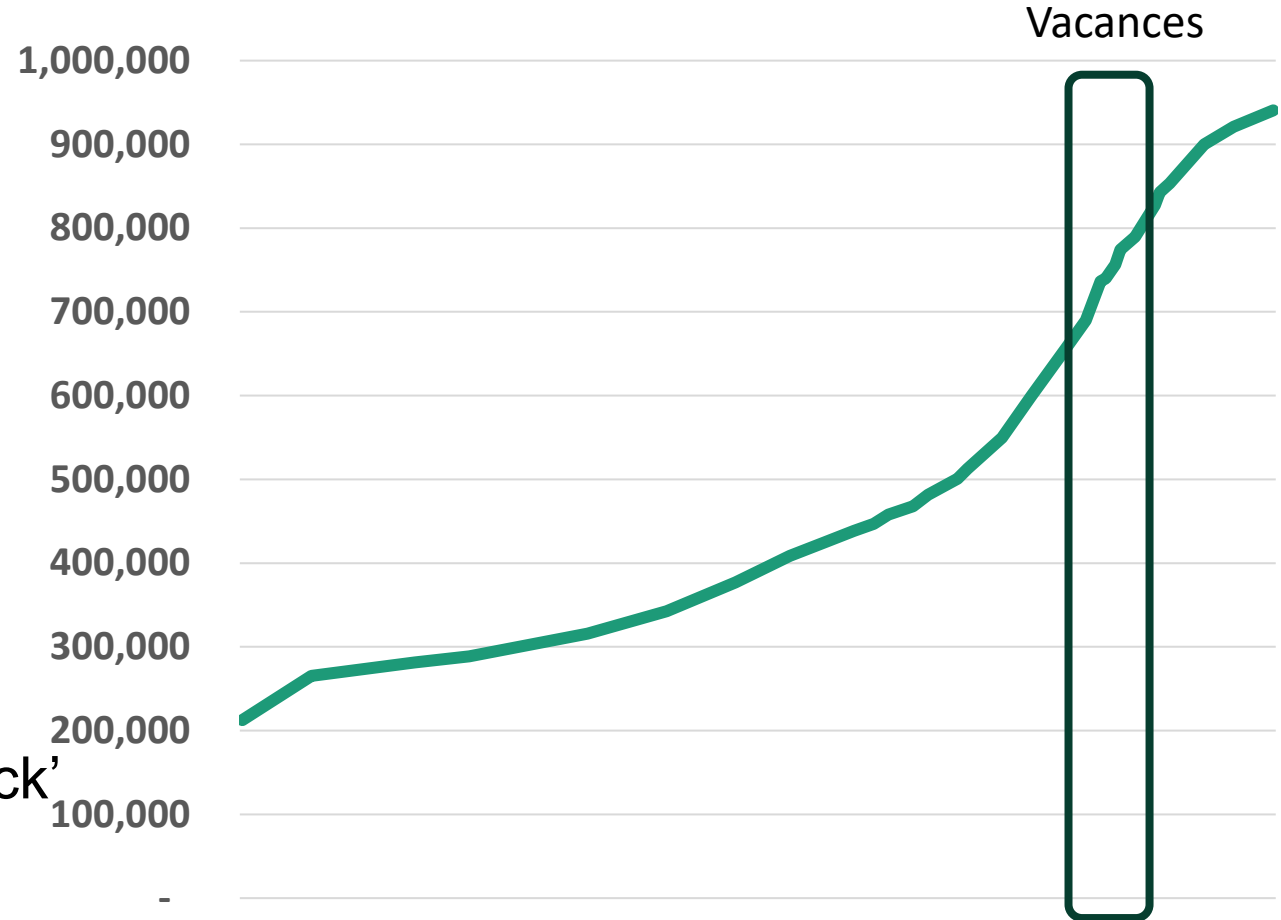


ADOPTION ACCÉLÉRÉE

L'adoption a atteint un pic juste avant et après la date limite

- 1/7/2025 : 18 %
- 1/11/2025 : 36 %
- 1/12/2025 : 46 %
- 1/1/2026 : 70 %
- 24/01/2026 : 80 %
 - Obligé : 940 604
 - Volontaire : 96 217
 - Total : 1 036 821

→ Effet 'reverse hockey stick'





PLUS D'INFO ~~SE~~ INVOICE.BELGIUM.BE

- [FAQ](#)
- [Solutions logicielles](#)
- [boîte à outils de communication](#)
- [Outil « Mon entreprise est-elle soumise à l'obligation de facturation électronique B2B ? »](#)
- [Événements du calendrier](#)



e • invoice



Federal
Public Service
FINANCE

WWW.FIN.BELGIUM.BE

FEDERAL PUBLIC SERVICE FINANCE

.be