

Sweet Spot



#11 Seasonals

I Want
Candy



NL Maak van elk seizoen jouw verkoopseizoen. Seasonals zijn méér dan enkel Sint, Kerst en Pasen. Ze spelen in op emoties, consumptiemomenten én zelfs het klimaat.

In de koude maanden grijpen klanten naar holgoed, pralines en ambachtelijke koekjes, aangevuld met favorieten zoals guimauves, crack-its en marsepein. Deze producten ademen beleving en versterken het gevoel van gezelligheid. De najaarsperiode is hét verkoopmoment voor seizoensspecialiteiten. Handelaars willen hun klanten verrassen en laten genieten, terwijl fabrikanten inspelen met een uitgebreid seizoensgamma. Samen zorgen ze voor een sterk eindejaarsaanbod.

Jouw uitdaging? Slim selecteren en presenteren. Zo creëer je een aanbod dat relevant is voor jouw zaak, opvalt in de winkel en omzetverhogend in resultaat.

FR Faites de chaque saison votre saison de vente. Les produits saisonniers ne se limitent pas à la Saint-Nicolas, Noël et Pâques. Ils jouent sur les émotions, les moments de consommation et même le climat. Pendant les mois froids, les clients se tournent vers les chocolats, les pralines et les biscuits artisanaux, complétés par leurs produits préférés tels que les guimauves, les crack-its et le massepain. Ces produits respirent l'expérience et renforcent le sentiment de convivialité.

L'automne est la période idéale pour vendre des spécialités saisonnières. Les commerçants veulent surprendre et faire plaisir à leurs clients, tandis que les fabricants répondent à cette demande avec une gamme saisonnière étendue. Ensemble, ils proposent une offre de fin d'année solide. Votre défi ? Sélectionner et présenter intelligemment. Vous créerez ainsi une offre pertinente pour votre magasin, qui se démarquera et augmentera votre chiffre d'affaires.



Voorverkoop: jouw troef voor een stressvrij seizoen

Wil je zonder zorgen jouw seasonals voorbereiden? Dankzij onze voorverkopen kies je ruim op tijd uit een groot gamma en ben je zeker van voorraad. Iets last minute vergeten? Geen probleem, ook vlak voor de seizoensmomenten hebben we nog een beperkt assortiment, maar wees snel, want die vliegen de deur uit!

Prévente : votre atout pour une saison sans stress

Vous voulez préparer vos produits saisonniers en toute tranquillité ? Grâce à nos préventes, vous choisissez à temps parmi un large assortiment et vous êtes sûr d'avoir du stock. Un oubli de dernière minute ? Pas de souci ! Juste avant les périodes saisonnières, nous proposons encore une sélection limitée, mais faites vite, ces produits partent très rapidement !



Samen sterk in seasonals

Cobranding met gekende merken als Cointreau of Vondelmolen geeft nieuwe merken zoals Choc You extra geloofwaardigheid en herkenbaarheid, tilt seasonals naar een hoger niveau en creëert echte beleving. Het ambachtelijke karakter en de gedeelde passie voor kwaliteit worden extra benadrukt door samenwerkingen met vakmensen zoals Stephan Destrooper, oprichter en smaakbewaker van Choc You. Zo breng je kwaliteit en authenticiteit samen in een aantrekkelijk seizoensaanbod in jouw zaak.

Ensemble, plus forts pendant les saisons

Le co-branding avec des marques reconnues comme Cointreau ou Vondelmolen donne aux nouvelles marques comme Choc You une crédibilité et une notoriété supplémentaires, tout en élevant les produits saisonniers à un niveau supérieur et en créant une véritable expérience.

Le caractère artisanal et la passion commune pour la qualité sont encore renforcés par des collaborations avec des artisans tels que Stephan Destrooper, fondateur et gardien du goût de Choc You. Ainsi, vous associez qualité et authenticité dans une offre saisonnière attrayante pour votre point de vente.



- De vrolijke Lucky Pops krijgen tijdens Sint en Eindejaar een speciale editie die meteen de aandacht trekt. Dankzij hun sterk impuls karakter en compacte, shelf-ready displays zijn ze ideaal voor kassa- en second placement. Het herkenbare figuurtje van Lucky zorgt voor beleving en maakt van deze Belgische chocolade lollipops succes in jouw zaak.

Les joyeux Lucky Pops bénéficient d'une édition spéciale pendant la période de la Saint-Nicolas et de fin d'année qui attire immédiatement l'attention. Grâce à leur caractère impulsif et à leurs présentoirs compacts prêts à l'emploi, ils sont idéaux pour être placés à la caisse et en deuxième position. La figurine reconnaissable de Lucky crée une expérience unique et fait de ces sucettes en chocolat belge un succès dans votre magasin.



Traditie om te delen

De marsepein van Louis d'Anvers is een Antwerpse specialiteit die uitblinkt in kwaliteit en traditie. Ideaal voor gifting tijdens de eindejaarsperiode en tegelijk een sterke impulsaankoop aan de kassa. Dankzij het ambachtelijke karakter en de herkenbare vorm geeft dit product meteen meerwaarde aan elk seizoensassortiment.

Alsook de lukken van Jules Destrooper vertellen een uniek seizoensverhaal: de bijnaam "luk" komt van "geluk" en staat symbool voor geluk in het nieuwe jaar. Dat maakt ze hét betekenisvolle geschenk tijdens de eindejaarsperiode. Ambachtelijk, smaakvol en een topproduct binnen elk feestelijk assortiment.

Une tradition à partager

Le massepain Louis d'Anvers est une spécialité anversoise qui se distingue par sa qualité et sa tradition. Idéal pour offrir pendant les fêtes de fin d'année, il suscite également de nombreux achats impulsifs en caisse. Grâce à son caractère artisanal et à sa forme reconnaissable, ce produit apporte immédiatement une valeur ajoutée à toute gamme saisonnière.

Les « lukken » de Jules Destrooper racontent également une histoire saisonnière unique : le surnom « luk » vient de « geluk » (bonheur) et symbolise la chance pour la nouvelle année. Cela en fait le cadeau idéal pour la période des fêtes de fin d'année. Artisanal, savoureux et un produit haut de gamme dans toute gamme festive.



Brochettes voor elk seizoen

De seizoensspekbrochetten van Roland Savat tonen Belgische creativiteit op z'n best. Dankzij hun diverse vormen en thema's zijn ze ideaal om als displayartikel in te zetten: opvallend, veelzijdig en omzetverhogend. Of het nu gaat om Halloween, Sinterklaas, Eindejaar of Valentijn, er is altijd een spekbrochette die inspeelt op het moment zoals 'Gingy' met eindejaar. Geschikt voor zowel retail als gifting, en altijd met sterke rotatie. Een slimme keuze om je seizoensassortiment aantrekkelijk en winstgevend te maken.

Brochettes pour toutes les saisons

Les brochettes saisonnières de Roland Savat illustrent parfaitement la créativité belge. Grâce à leurs formes et thèmes variés, elles sont idéales pour être utilisées comme articles de présentation : elles attirent l'attention, sont polyvalentes et augmentent le chiffre d'affaires. Que ce soit pour Halloween, la Saint-Nicolas, la fin de l'année ou la Saint-Valentin, il y a toujours une brochette de lard qui correspond au moment, comme « Gingy » à la fin de l'année. Elles conviennent aussi bien à la vente au détail qu'aux cadeaux, et se vendent toujours très bien. Un choix judicieux pour rendre votre assortiment saisonnier attrayant et rentable.





Traditionals in elk seizoen

Traditionals speelt slim in op seizoensinvulshoeken met een breed gamma: van guimauves en zoodiertjes tot klassiek suikerwerk. Het assortiment is volwaardig én ook verkrijgbaar in bulk, zodat je creatieve vrijheid hebt in presentatie en verpakking. Zo combineer je herkenbare favorieten met flexibiliteit en meerwaarde voor jouw winkel.

Traditionals en toute saison

Traditionals répond intelligemment aux tendances saisonnières avec une large gamme : des guimauves et des bonbons aux confiseries classiques. L'assortiment est complet et également disponible en vrac, ce qui vous offre une grande liberté créative en matière de présentation et d'emballage. Vous pouvez ainsi combiner des produits phares reconnaissables avec une flexibilité et une valeur ajoutée pour votre magasin.





**Maak je Sintaanbod opvallend zichtbaar met de Traditional's-display.
Vraag ernaar bij je vertegenwoordiger!**

**Mettez en valeur votre offre Saint-Nicolas grâce au présentoir Traditional's.
Renseignez-vous auprès de votre représentant !**



Felko's Candy Canes

De candy canes van Felko zijn echte seizoensklassiekers: verkrijgbaar in rood-wit of regenboog, en in klein of groot formaat. Ideaal als lolly voor het najaar, zowel los te verkopen als in giftingconcepten. Een eyecatcher voor jong en oud die omzet genereert.

Les sucres d'orge de Felko

Les sucres d'orge de Felko sont de véritables classiques saisonniers : disponibles en rouge et blanc ou arc-en-ciel, et en petit ou grand format. Idéales comme sucettes pour l'automne, elles peuvent être vendues à l'unité ou dans des concepts cadeaux. Un accroche-regard pour petits et grands qui génère du chiffre d'affaires.



- Met Samba haal je een exclusief assortiment chocozenen van Deense makelij in huis. Gelimiteerd verkrijgbaar en dus extra aantrekkelijk als seizoensspecial. Ideaal om je assortiment te differentiëren en klanten een unieke smaakervaring te bieden.

Avec Samba, vous disposez d'un assortiment exclusif de chocolats fourrés à la crème de fabrication danoise. Disponible en édition limitée, ce produit est donc particulièrement attractif en tant que spécialité saisonnière. Idéal pour différencier votre assortiment et offrir à vos clients une expérience gustative unique.

- Biscy en Etna behoren tot de toppers binnen het seizoensassortiment. Van zachte Etna guimauves tot krokante Biscy Crack-Its: geliefde producten die het feestgevoel versterken. Beschikbaar in verschillende verpakkingsformaten, zodat je altijd een oplossing hebt voor gifting, retail of bulkpresentatie.

Biscy et Etna font partie des produits phares de la gamme saisonnière. Des guimauves moelleuses Etna aux Biscy Crack-Its croustillants : des produits appréciés qui renforcent l'ambiance festive.

Disponibles en différents formats d'emballage, vous avez toujours une solution pour les cadeaux, la vente au détail ou la présentation en vrac.





TIPS & TRICKS

- Vul je assortiment aan met de Carlier nougat als dé najaarstopper.
- Bied Lotus lekkernijen aan, de hofleverancier van de Sint.
- Promoot je Sint- & eindejaarsassortiment eenvoudig via jouw sociale mediakanalen.
- Vergeet Côte d'Or Mignonnette niet: een vaste waarde die altijd scoort.
- Wil je je seizoensproducten opvallend en hygiënisch presenteren? Ontdek onze nieuwe plexi display 6 box (art.nr. 55777).
- Stel je zelf geschenkpakketten samen? Voeg er zeker enkele seasonals aan toe, ze scoren gegarandeerd!
- Complétez votre assortiment avec le nougat Carlier, le produit phare de l'automne.
- Proposez les délices Lotus, le fournisseur attitré de Saint Nicolas. Faites facilement la promotion de votre assortiment Saint Nicolas et fin d'année via vos réseaux sociaux.
- N'oubliez pas Côte d'Or Mignonnette : une valeur sûre qui fait toujours son petit effet.
- Vous souhaitez présenter vos produits saisonniers de manière attrayante et hygiénique ? Découvrez notre nouveau présentoir en plexiglas 6 boîtes (réf. 55777).
- Vous composez vous-même des coffrets cadeaux ? N'oubliez pas d'y ajouter quelques produits saisonniers, ils feront sensation à coup sûr !

What's your Sweet Spot?

Maak elk seizoen tot een verkoopmoment met seizoensgebonden producten die inspelen op emotie, sfeer en klimaat. In de herfst en winter zijn chocoladefiguren, pralines en koekjes populair. Kies en presenteer je aanbod slim om op te vallen in de winkel en je omzet te verhogen. Neem contact op met jouw Sales Advisor voor advies op maat en ontdek de mogelijkheden voor jouw winkel!

Faites de chaque saison un moment propice aux ventes grâce à des produits saisonniers qui jouent sur les émotions, l'ambiance et le climat. En automne et en hiver, les figurines en chocolat, les pralines et les biscuits sont très appréciés. Choisissez et présentez votre offre de manière intelligente afin de vous démarquer dans votre magasin et d'augmenter votre chiffre d'affaires. Contactez votre conseiller commercial pour obtenir des conseils personnalisés et découvrir les possibilités pour votre magasin !



ameelcandyworld.be