

divalto



**NE TOURNEZ
PLUS EN ROND**
divalto **business**

LOGICIEL ERP

**UNE VISION 360°
DE VOTRE ACTIVITÉ**

ICONIC !

WWW.DIVALTO.COM

DIVALTO BUSINESS

**NÉGOCIANTS ET FOURNISSEURS
DE FOURNITURES ET D'ÉQUIPEMENTS
POUR LA DISTRIBUTION MULTICANALE**



Commerce de gros



Fournitures industrielles
et du bâtiment



Machine et équipements
industriels



Matériel de construction
et de bricolage



Matériel médical et
produits pharmaceutiques



Centrales d'achat
et intermédiaires



Matériel agricole

UNE VISION 360° DE VOTRE ACTIVITÉ

Anticipez les ruptures, maîtrisez vos marges, livrez plus vite : tout s'éclaire quand vos flux parlent le même langage et se synchronisent parfaitement.

Divalto business, logiciel ERP pour le négoce BtoB, crée un cercle vertueux entre stocks, commandes, tarifs et relation client, pour un pilotage sans rupture, sans faille, du devis à la livraison. Plus juste, plus vite, votre négoce gagne en puissance... et devient "iconic".

UN ERP

DÉDIÉ AU NÉGOCE ET À LA DISTRIBUTION

Vous gérez des milliers de références produits ? Vous devez sans cesse adapter les tarifs selon vos typologies de clients, les volumes et les conditions du marché ? Vous jonglez entre plusieurs canaux de distribution, tout en assurant une gestion efficace de votre logistique et de vos stocks ?

Divalto business digitalise les négoce, les grossistes et les fabricants-grossistes qui se développent et s'engagent activement dans la fidélisation de leurs clients.

MAÎTRISE DE LA DISTRIBUTION OMNICANALE

Les clients veulent commander partout, à tout moment : **en agence, en magasin, avec un commercial, sur un site e-commerce ou via des partenaires.** La distribution BtoB omnicanale exige maîtrise des flux, vision unifiée des stocks et synchronisation des informations.

OPTIMISATION DE LA SUPPLY CHAIN

Pour faire face à des délais toujours plus exigeants, vous devez gérer votre supply chain avec des **processus fiables et réactifs**,

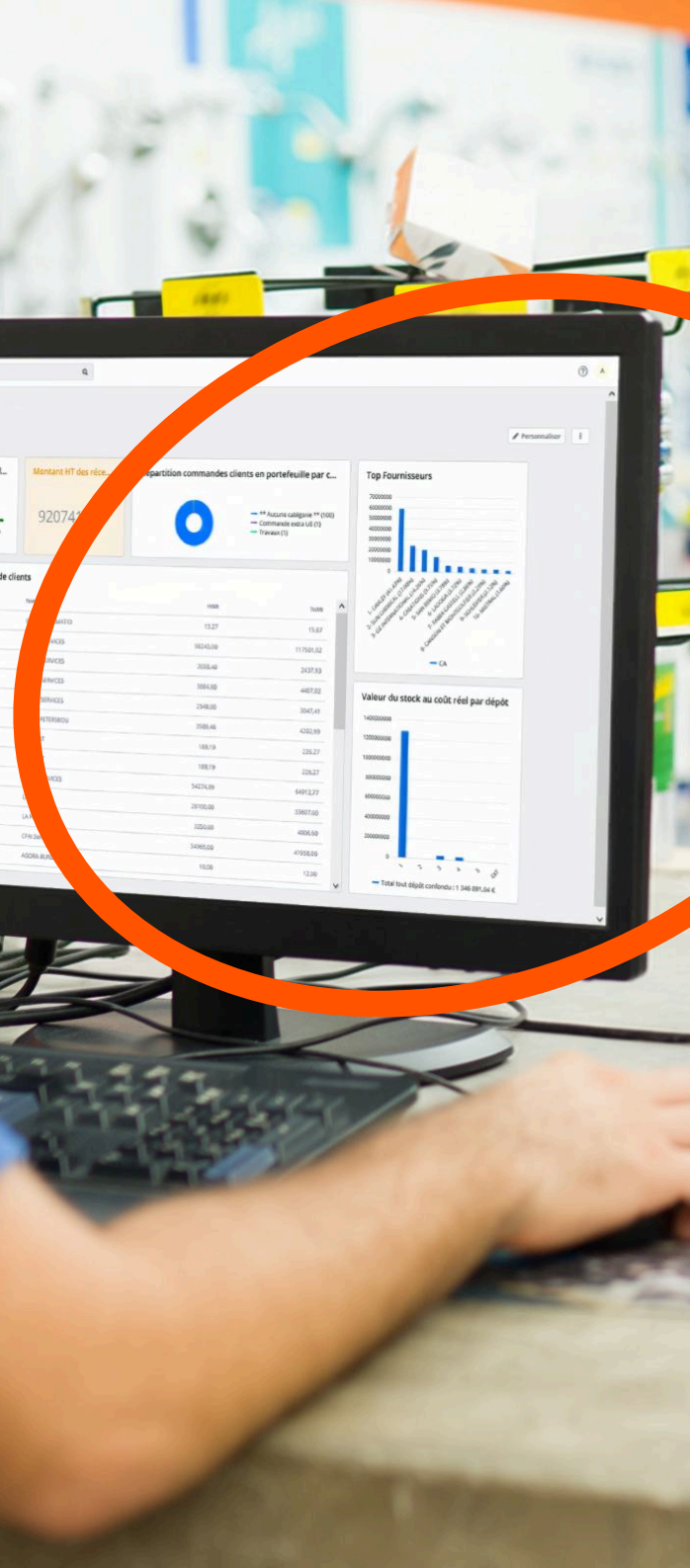
permettant de piloter précisément les stocks, les transports et les approvisionnements. La finalité, **maîtriser vos coûts et assurer un haut niveau de satisfaction client.**

PILOTER LES TARIFS ET SOUTENIR L'EFFICACITÉ COMMERCIALE

Dans un contexte de pression sur les marges et de forte concurrence, le négoce exige une **gestion fine des conditions d'achat, des tarifs, des remises et des engagements commerciaux.** La capacité à disposer d'une vision en temps réel des coûts, des prix et de la rentabilité est essentielle pour s'adapter aux évolutions du marché.

Dans le négoce BtoB, la performance repose sur l'orchestration de la complexité.

Avec Divalto business et l'IA elle devient votre avantage.



UN ERP

BOOSTÉ À L'IA, PENSÉ POUR FACILITER VOTRE QUOTIDIEN D'ENTREPRISE



UNE GESTION FLUIDE DES RÉSEAUX DE DISTRIBUTION

Que vous pilotiez plusieurs **agences, points de vente** ou entités juridiques, Divalto business s'appuie sur un **référentiel produit centralisé**, tout en offrant des référentiels comptables et analytiques distincts, adaptés aux spécificités de chaque site.

Les **flux inter-agences** sont gérés nativement, facilitant les transferts de stock et la coordination entre vos entités. La **gestion de caisse intégrée** permet de traiter efficacement les **ventes au comptoir**, avec une traçabilité complète et une **expérience fluide** pour les équipes comme pour les clients.

LOGISTIQUE SOUPLE ET EFFICACE

Anticipez vos approvisionnements avec des **propositions d'achat ajustées** selon les stocks, les **délais fournisseurs** et les **quantités économiques**. La sélection du fournisseur le plus adapté selon la compétitivité, la qualité ou la réactivité contribue à **limiter les ruptures** et à **garantir la disponibilité des produits**.

Le **WMS intégré** pilote l'ensemble des flux internes de l'entrepôt pour **fluidifier les opérations** et améliorer la productivité.

DES TARIFS ADAPTÉS ET UNE MARGE MAÎTRISÉE

Gérez simplement vos catalogues et tarifs grâce à l'intégration de **flux standards** comme **FAB-DIS**. Pilotez des **mécanismes de remises complexes** selon vos clients, produits, volumes ou règles spécifiques, à l'échelle de tout votre réseau.

Suivez vos marges avec précision grâce à plusieurs bases de calcul (prix d'achat, prix de revient, PMP, prix dynamique). **Divalto business** gère les tarifs panachés et permet de définir des marges virtuelles pour piloter efficacement votre force de vente.

DYNAMISEZ LES VENTES ET LE TAUX DE SERVICE

Offrez à vos équipes une vision en temps réel de la **disponibilité des produits**, des articles de substitution et des **opportunités de ventes complémentaires** afin de sécuriser chaque prise de commande. Le **contrôle de l'encours client**, intégré au processus de vente, contribue à limiter les risques financiers.

Grâce au **CRM intégré** et à la **mobilité terrain**, les commerciaux accompagnent efficacement leurs clients sur le lieu de vente.

GESTION OPTIMISÉE DES ACHATS

Maîtrisez vos flux d'approvisionnement et **sécurisez votre disponibilité produit et les délais** grâce à une gestion intelligente des achats. Divalto business facilite l'analyse des historiques de vente, des niveaux de stock et des délais fournisseurs pour proposer des réapprovisionnements adaptés à votre activité.

Optimisez ainsi vos niveaux de stock, limitez les ruptures et réduisez les surstocks. Une meilleure visibilité sur vos volumes d'achat vous permet également de **renforcer votre pouvoir de négociation** pour répondre à vos objectifs de rentabilité.

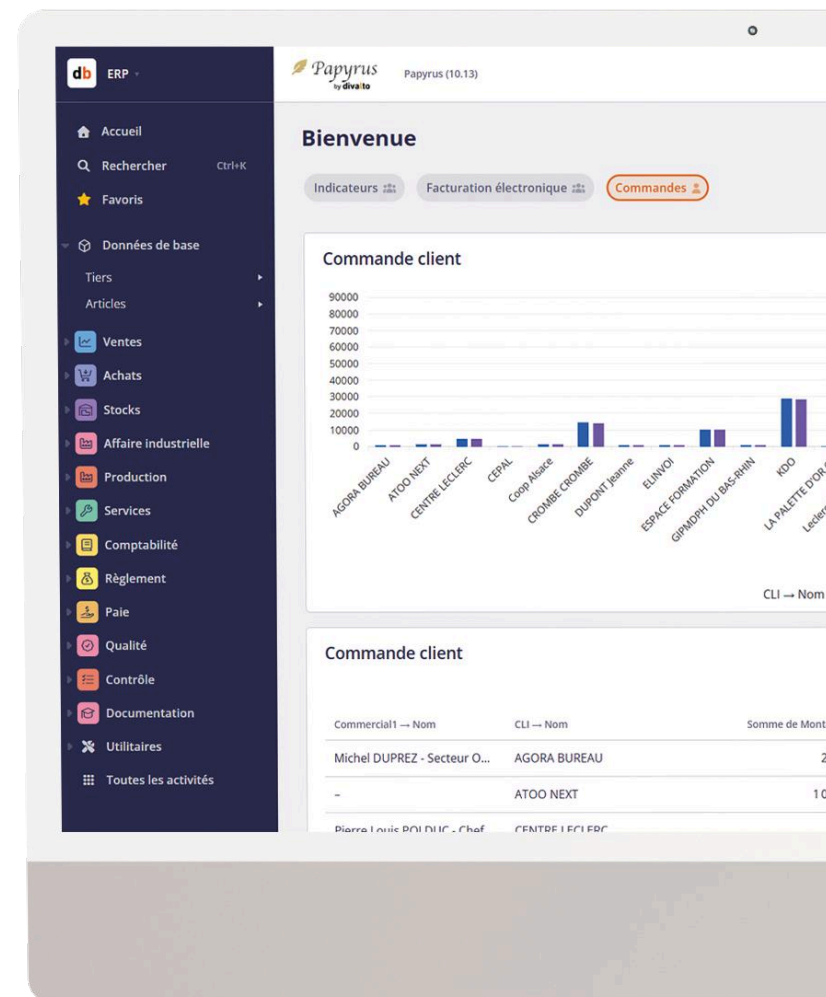
UNE EXPÉRIENCE CLIENT OMNISCANALE ET CONNECTÉE

Offrez à vos clients une **expérience fluide et cohérente** sur l'ensemble de vos canaux de vente. L'ERP facilite la gestion des commandes, qu'elles proviennent du comptoir, du e-commerce ou de commerciaux terrain, tout en garantissant une **information fiable sur les disponibilités et les délais**. Grâce à une **connectivité sans faille**, vos clients gagnent en **autonomie** et en **réactivité**, renforçant leur **satisfaction** et leur **fidélité**.

PILOTAGE EN TEMPS RÉEL ET AIDE À LA DÉCISION

Pilotez votre activité avec précision grâce à des **indicateurs fiables et actualisés** en temps réel. L'ERP centralise vos données pour vous offrir une **vision claire de vos performances** : suivi des marges, analyse des ventes, gestion des stocks ou performance fournisseurs.

Des **tableaux de bord personnalisables** et des **outils de supervision** vous permettent d'anticiper les variations d'activité, de faire le point et d'identifier les leviers de rentabilité. L'intelligence artificielle embarquée renforce votre réactivité et votre capacité à prendre des décisions éclairées, au plus près du terrain.



L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE QUI ACCÉLÈRE VOTRE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Assistant IA intégré à l'ERP.
- Génération automatique de contenus (résumé, description, structuration de l'information pour une productivité accrue, etc.).
- Insights pertinents pour guider l'analyse et la prise de décision.
- Une organisation plus réactive avec des interactions plus pertinentes.

DÉCOUVREZ
DIVALTO IA
EN IMAGES



L'ERP CONNECTÉ ET OUVERT SUR L'INNOVATION

LA RÉPONSE AUX ENJEUX DU NÉGOCE MODERNE

- Données centralisées et circulant entre tous vos systèmes.
- **EDI, API et web services** pour une interopérabilité simple et immédiate.
- Pilotage en temps réel de l'action commerciale, des flux logistiques, des stocks et des performances.
- Un ERP prêt pour unifier vos canaux de vente et faire face aux nouveaux usages commerciaux.

Ouvert aux meilleurs outils experts, Divalto business s'intègre naturellement avec vos solutions métiers :

- **Configurateur** - Outil de configuration et de génération de devis.
- **Campagnes marketing** - Outils de prospection & campagnes marketing.
- **PIM / E-Commerce** - Système de gestion de l'information produit.
- **WMS** - Système de gestion d'entrepôt.
- **IoT** - Connexion robots, capteurs et entrepôts.
- **TMS** - Système de gestion du transport.
- **BI** - Analyse et décision.
- Etc.

UNE CONTINUITÉ NUMÉRIQUE TOTALE, DU SITE WEB AU POINT DE VENTE EN PASSANT PAR L'ENTREPÔT.

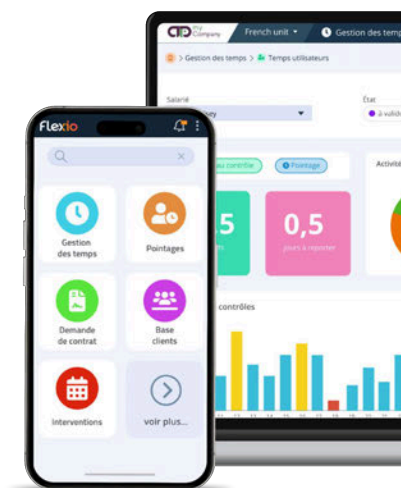
TABLEAUX DE BORD PERSONNALISÉS & DATAVIZ INTÉGRÉE

- Accédez à une **vision claire et en temps réel** de votre activité grâce à un **outil de dataviz no-code intégré**.
- **Créez vos tableaux de bord et graphiques en toute autonomie**, suivez vos KPI clés et pilotez votre activité en un coup d'œil.

FLEXIO LA PLATEFORME IA ET NO-CODE POUR ALLER ENCORE PLUS LOIN DANS LA DIGITALISATION DE VOS PROCESSUS MÉTIER

Avec Flexio, la **plateforme de création d'applications IA, no-code**, et enrichie d'un store de modèles d'applications métier, la création d'applications devient simple, rapide et économique.

Flexio permet aux équipes opérationnelles (maintenance, qualité, production, HSE, etc.) de compléter l'ERP **en concevant elles-mêmes leurs applications métier** puis de les faire évoluer en toute autonomie.

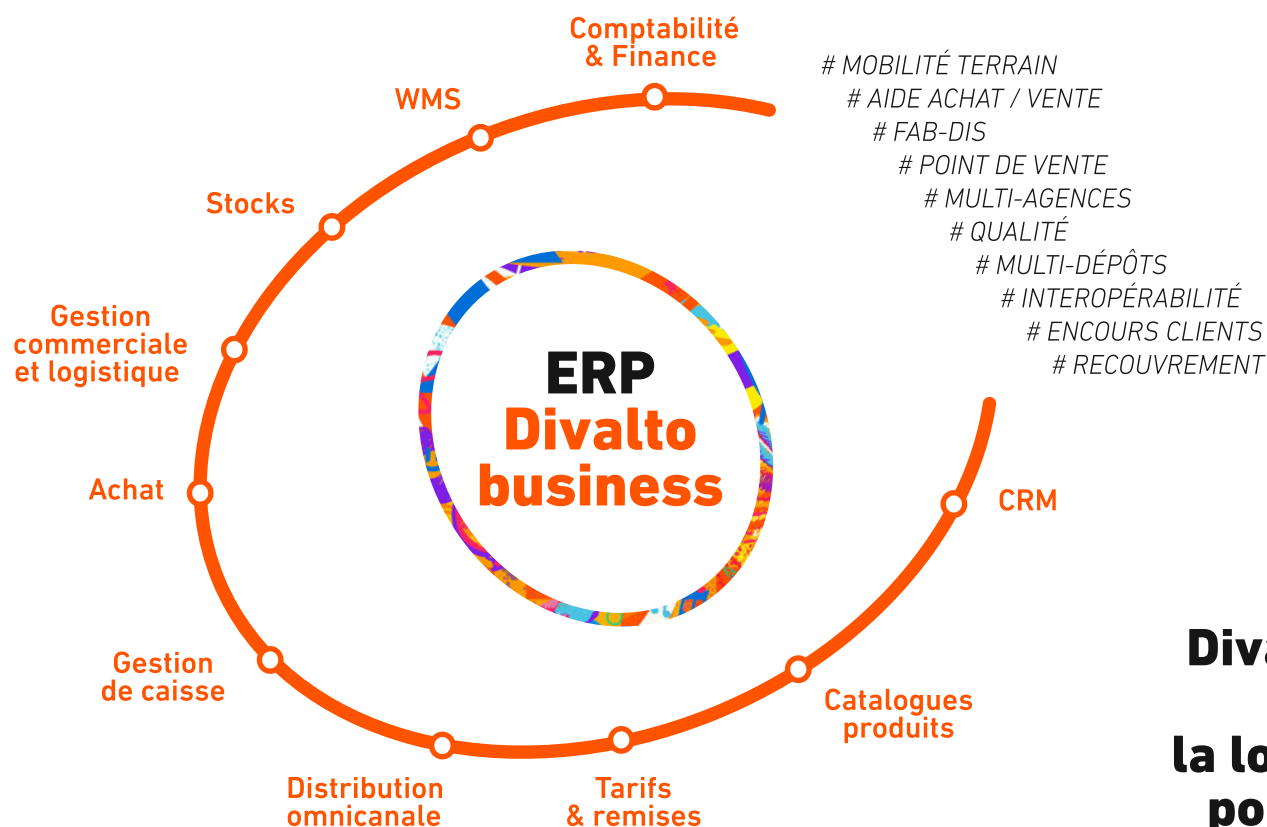


LE LOGICIEL

NÉGOCE 4.0

UN PÉRIMÈTRE

FONCTIONNEL COMPLET ET L'IA POUR GÉRER VOS PROCESSUS MÉTIER



Divalto business unifie les ventes, les canaux de distribution, la logistique et les données clients pour **améliorer le taux de service et la performance commerciale.**

ERP MÉTIER

LES FONCTIONNALITÉS

QUALITÉ

- Qualité produit et système (ISO 9001)
- Non-conformités et plans d'actions (PDCA, 8D)
- Notation et évaluation fournisseurs
- Gammes de contrôle
- Coût d'obtention de la qualité

ACHATS ET APPROVISIONNEMENTS

- Référencement fournisseurs et appels d'offres
- Calcul des besoins et approvisionnements (CBN)
- Commandes fournisseurs, ARC et relances
- Aide à l'achat et tableaux de synthèse (stock, consommation, tarifs, conditions, etc.).
- Contrôle factures, avoirs et échéanciers
- Achats EDI et sous-traitance négoce
- Fonctions grand import et gestion des conteneurs
- Déblocage des marchandises sans facture
- Coûts d'affrètement (poids, quantité, volume) et valorisation logistique

CRM ET VENTES

- Vision client 360° et segmentation
- Devis et signature électronique
- Saisie panier et gestion des commandes
- Gestion des gratuits et conditions commerciales
- Livraisons (BL, partiel, reliquats)
- Retours clients et facturation
- Suivi des encaissements
- Statistiques de vente et CRM mobile

POINTS DE VENTES

- Caisses connectées et vente au comptoir multi-postes
- Identification caissier / client et tickets de caisse
- Encaissements multi-modes et reprise d'avoirs
- Enlèvements et retours clients
- Gestion des tourets, chutes et conversions d'unités

TARIFS

- Tarifs clients et fournisseurs
- Promotions, remises, BFA & RFA
- Tarifs dégressifs et panachés
- Prix de vente dynamique (règles métier, validité)
- Pilotage des marges et tarifs de référence
- E-paiement et gestion des prix sur tiers

WMS

- Cartographie et structuration des zones de stockage
- Gestion des emplacements (physiques & logiques)
- Préconisations de rangement et transferts / contenants
- Réapprovisionnements à chaud et à froid
- Préparation de commandes (vagues, picking)
- Supervision des stocks et des préparations en cours

ARTICLES, CATALOGUES & AIDE À LA VENTE

- Gestion des articles et sous références (taille, format, couleur, etc.).
- Articles éphémères et kits commerciaux
- Cartographie produits (complémentaires, substitution, up / cross-selling)
- Projection des disponibilités multi-dépôts
- Catalogues fournisseurs et articles non référencés

RÈGLEMENTATION

- Taxes réglementaires paramétrables (DEEE, éco mobilier, etc.).
- Écotaxes et obligations environnementales
- Gestion des règles douanières
- Incoterms et conformité des échanges

EDI & RÉFÉRENTIEL FAB-DIS

- Gestion du référentiel FAB-DIS (articles, prix, conditions)
- Import et mises à jour EDI

STOCK & LOGISTIQUE

- Stocks en temps réel et disponibilité à date
- Inventaires fixes, tournants et valorisation des stocks
- Réassort multi-entrepôts, mouvements inter-agences et transferts d'emplacement
- Terminaux mobiles
- Réceptions, pré-réceptions et contrôles qualité
- Bons de préparation, livraison et étiquetage des colis
- Contremarque en livraison directe et indirecte
- Transport : tarifs, simulations de coûts, gestion des tournées et du rang
- Traçabilité logistique (lots, numéros de série)

REPORTING-BI

- Tableaux de bord et indicateurs clés (KPI)
- Pilotage des stocks : rotation et taux de rupture
- Suivi fournisseurs : délais et répartition des achats par tiers, famille de produit
- Analyse commerciale : CA, marges, panier moyen
- Suivi des commandes et taux de service client
- Supervision logistique par produit et disponible à date

PARTENAIRES TECHNOLOGIQUES

- Kit de communication pour interfacer **Divalto business** avec des PIM, configurateur, outils de prospection et campagnes marketing, WMS, TMS, IoT, BI, GED.

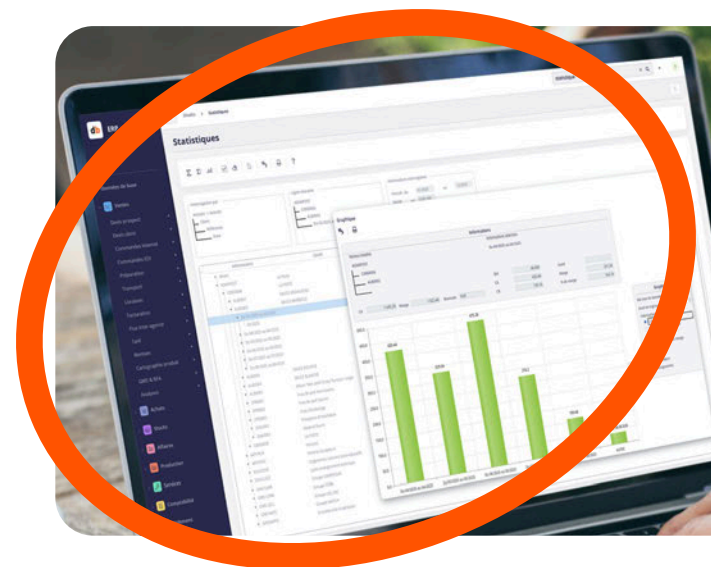
CANAUX DE VENTE

- Vente omnicanale : points de vente, GMS et forces commerciales
- Intégration des sites e-commerce (Magento, PrestaShop, etc.).
- Interopérabilité avec applications tierces
- Organisation multi-agences et partage des données

PRODUCTION

- Option dédiée aux grossistes producteurs
- Devis techniques
- Gestion complète des données techniques
- Sous traitance partielle ou globale
- Planification et ordonnancement de la production

MULTI-SOCIÉTÉ, MULTI-SITE, MULTILINGUE



LA PUISSANCE D'UN ERP SAAS

PERFORMANCE, AGILITÉ, SÉCURITÉ

- ERP Full Web ergonomique, hébergé dans un Cloud de référence.
- Haute disponibilité et sauvegardes régulières pour garantir la continuité des opérations.
- Infrastructure scalable et toujours à jour, sans effort, pour accompagner la croissance.

COÛTS MAÎTRISÉS, MOBILITÉ MAXIMALE

- Réduction des coûts d'infrastructure et de maintenance.
- TCO (Coût Total de Possession) optimisé.
- Accès aux données en temps réel, partout et sur tous les terminaux.

UNE ARCHITECTURE MODERNE ET RÉSILIENTE

- Environnement cloud monitoré pour une performance stable et durable.
- Sécurité renforcée pour protéger vos données et votre savoir-faire.
- Flexibilité et évolutivité natives pour suivre les transformations de votre activité.

TOUJOURS CONNECTÉ, TOUJOURS PERFORMANT

Avec Divalto business en SaaS, votre entreprise reste agile et optimise son TCO.

CONFORMITÉ RÉGLEMENTAIRE

LA RÉPONSE CLÉ EN MAIN À LA RÉFORME DE LA FACTURATION ÉLECTRONIQUE (RFE)

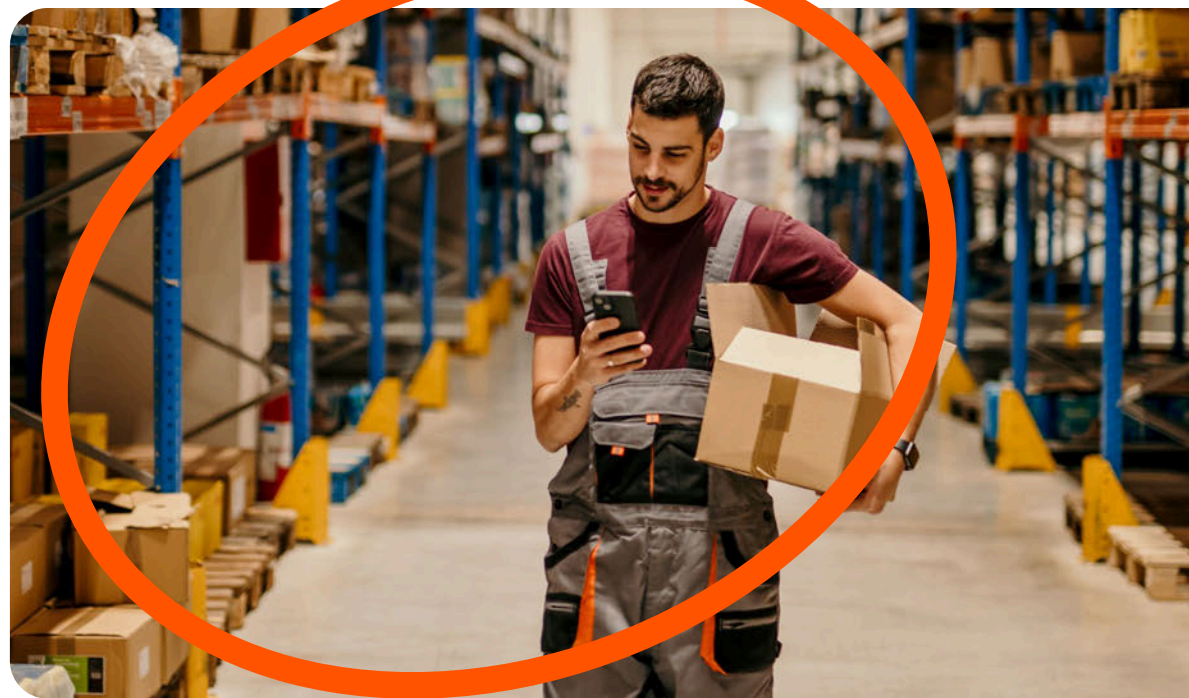
Notre solution packagée RFE est pensée pour allier conformité réglementaire, sécurité et simplicité opérationnelle. Elle repose sur une approche intégrée en deux piliers :

- Une réponse fonctionnelle ERP complète, couvrant l'ensemble des processus de facturation électronique et de e-reporting.

- Un service PA opéré par Dococon, garantissant conformité, fiabilité et continuité de service.

Concrètement, vous bénéficiez de :

- Conformité assurée : facturation électronique et reporting automatisés, 100% alignés avec la réglementation française.
- Données sécurisées : hébergement souverain et certifié, respectant les plus hauts standards.
- Pilotage simplifié : suivi, signature et traçabilité de vos factures directement depuis votre ERP.



DIVALTO

UN ÉDITEUR FRANÇAIS

« Divalto est une entreprise française solide et inspirante, portée par une histoire riche et un écosystème dynamique et fidèle. Elle s'appuie sur la force de son réseau et de ses collaborateurs, leurs compétences, leur enthousiasme et leur créativité, pour faire évoluer ses solutions et offrir chaque jour la meilleure expérience possible à ses utilisateurs. »

Jérôme VIREY - Président



34 M€

**DE CHIFFRE
D'AFFAIRES
EN 2025**

+1 250

**EXPERTS DANS
L'ÉCOSYSTÈME
PARTOUT EN FRANCE**

280

**COLLABORATEURS
DIVALTO**

85 000

**UTILISATEURS
DES SOLUTIONS**

**Métier à
SaaS
Français**

Divalto est un éditeur français de logiciels ERP et CRM métiers en SaaS pour les PME et ETI. Depuis plus de 40 ans, l'entreprise accompagne les acteurs de l'industrie, du négoce BtoB et des services terrains grâce à des solutions agiles, fiables et évolutives.

Divalto place la performance, l'efficacité et la confiance au cœur de son engagement, pour accompagner durablement la croissance de ses clients.





divalto

11, rue Icare - Aéroport
67960 Entzheim | France
STRASBOURG - SCIONZIER - MONTRÉAL

T +33 (0)3 88 64 50 60

info@divalto.com www.divalto.com